

## Starte Deine Karriere im IT-Vertrieb!

Wir suchen einen engagierten und motivierten **Junior Key Account Manager (m/w/d)**, der unser Vertriebsteam unterstützt und gemeinsam mit uns weiter wachsen möchte – gerne auch als Quereinsteiger.

### Über Cristie

Cristie wurde 1969 in Stroud, England, gegründet. 1994 entstand die deutsche Cristie Data GmbH. Seitdem entwickeln und vertreiben wir innovative Storage-, Backup-, Disaster-Recovery-, Cyberresilience- und Security-Lösungen. Mit über 300.000 Installationen weltweit schaffen wir nachhaltige Wertbeiträge für unsere Kunden und Partner. Bereits Anfang der 2000er Jahre haben wir begonnen, unsere Lösungen als Cloud- und Managed Services anzubieten.

### Deine Aufgaben

- Unterstützung im Vertrieb von hochwertigen IT-Produkten und Dienstleistungen im Bereich Datenspeicherung und Datenmanagement
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- Akquise und Betreuung von Neukunden mit Unterstützung erfahrener Kollegen
- Analyse von Kundenbedürfnissen und Beratung zu passenden Lösungen gemeinsam mit unserem Spezialistenteam
- Mitarbeit bei der Erstellung von Angeboten und Präsentationen

### Dein Profil

- Erste Erfahrungen oder großes Interesse an Themen rund um IT, Datenmanagement und Vertrieb
- Abgeschlossene Berufsausbildung oder Studium – Quereinsteiger mit Motivation sind willkommen
- Technisches Grundverständnis und Interesse an modernen IT-Lösungen
- Offene, kommunikative Persönlichkeit mit Spaß am Kundenkontakt
- Selbstständige, zuverlässige und teamorientierte Arbeitsweise
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

### Was wir Dir bieten

- Eine umfassende Einarbeitung durch erfahrene Kolleginnen und Kollegen
- Ein offenes Umfeld, in dem Lernen und Weiterentwicklung großgeschrieben werden
- Kurze Entscheidungswege und viel Gestaltungsspielraum für eigene Ideen
- Eine attraktive, leistungsbezogene Vergütung
- Moderne Arbeitsmittel und flexible Arbeitsbedingungen
- Ein kollegiales Team mit starkem Zusammenhalt und Spaß an der Arbeit
- Die Möglichkeit eines Firmenwagens nach der Probezeit

Wenn Du Lust hast, Deine Karriere im IT-Vertrieb zu starten und gemeinsam mit uns zu wachsen – dann bewirb Dich jetzt über [karriere@cristie.de](mailto:karriere@cristie.de).